

10年で4回挫折した僕が
2ヶ月で収益化したコーダイが語る

僕のSNSビジネスの全て
～稼げる**マインド**とは？～



ビジネスって怪しくない？
自分でも大丈夫？

僕が収益を出すまでに
変化してきた「思考回路」を
全て暴露しちゃいます！



Twitterで
どうやって稼ぐの？



present by コーダイ



■著作権について

本冊子と表記は、著作権法で保護されている著作物です。本冊子の著作権は、発行者にあります。本冊子の使用に関しましては、以下の点にご注意ください。

■使用許諾契約書

本契約は、本冊子を入手した個人・法人(以下、甲と称す)と発行者(以下、乙と称す)との間で合意した契約です。本冊子を甲が受け取り開封することにより、甲はこの契約に同意したことになります。

- 1.本契約の目的:乙が著作権を有する本冊子に含まれる情報を、本契約に基づき甲が非独占的に使用する権利を承諾するものです。
- 2.禁止事項:本冊子に含まれる情報は、著作権法によって保護されています。甲は本冊子から得た情報を、乙の書面による事前許可を得ずして出版・講演活動および電子メディアによる配信等により一般公開することを禁じます。特に当ファイルを第三者に渡すことは厳しく禁じます。甲は、自らの事業、所属する会社および関連組織においてのみ本冊子に含まれる情報を使用できるものとします。
- 3.損害賠償:甲が本契約の第2条に違反し、乙に損害が生じた場合、甲は乙に対し、違約金が発生する場合がございますのでご注意ください。
- 4.契約の解除:甲が本契約に違反したと乙が判断した場合には、乙は使用許諾契約書を解除することができるものとします。
- 5.責任の範囲:本冊子の情報の使用の一切の責任は甲にあり、この情報を使って損害が生じたとしても乙は一切の責任を負いません。

僕のSNSビジネスの全て

～稼げるマインドとは？～

”SNSビジネスって言うけど
どうやって収益を得ているのか…？”

気になる方が多いかと思います。

今日は、
僕の収益化の流れと、

稼げるようになるまでの
マインドの変化について
お話しします。

「マインドってなんぞや…？」

って人も安心して下さい。
分かりやすく説明します。

この無料プレゼントを
最後まで読めば、

SNSビジネス初心者のあなたは
”稼げる思考回路”を手に入れ、

ライバルを差し置いて
収益化のスピードを
グングン上げることができます。

そうすればあなたは
初心者を一早く抜け出し

やるべき事を
迷う事なく実践し続け

自分の力で稼ぐ力を
身に付けられます。

そして念願の脱サラ！
夢のフリーランスです。

この記事は、そんな自由な生活を
手に入れるための

あなたの**確実な1ステップ**
になります。

特別LINEに登録した
あなただけが閲覧できる

特別な記事なのですから、
もしこの記事を

**「無料だからそんなに
大した内容じゃないだろ」**

と、今すぐ読まずに
スマホの中に眠らせてしまったら…

あなたは、
他の熱意あるみなさんから

完全に置いていかれます。

置いていかれるどころか、
無料プレゼントすら読めないあなたは

これから先ビジネスで継続して
稼ぎ続ける事はかなり厳しいでしょう…。

そんなあなたはもちろん

いつまで経ってもビジネスで
1円も収益を出す事はできず

今の会社に縛られた生活を
一生続けるのです。

そんな生活嫌ですよね。

この記事は20ページありますが、
スマホで読みやすいように

大きな文字で書かれているので
スラッと読めてしまうはずですよ。

今の生活を抜け出したいなら、
必ず最後まで読みましょう！

『ビジネスセンス0の僕がSNSビジネスで稼いで来た方法の全て…。』

その全てを、ノウハウをぎっしり詰め込んでお話ししたいところなのですが…。

深くお話しするととても難しい話になってしまうので、

今回はまず簡単に、僕の収益化の流れをお伝えします。

(※完全版は後ほど。お楽しみに。)

これから、収益化の流れを簡単に説明したあと、

凡人の僕が個人で稼げるようになるまでの

『**僕の思考の変化**』をお話ししたいと思います。

みなさんは

『**マインドセット**』って聞いた事がありますか？

マインド = 物事の考え方です。

ネットビジネスの世界では、
まずこの考え方を、

一般人マインドから**ビジネスマインド**に
変えていく事こそ、

成功の近道です。

むしろ、ビジネス成功者は
みんな口を揃えて

「結局一番大切なのはマインドだ」
と言います。そのくらい重要です。

この無料プレゼントを読んで、

ぜひあなたに過去の僕の
思考の変化を知っていただき

あなたのビジネスに
生かしていただけたらと思います。

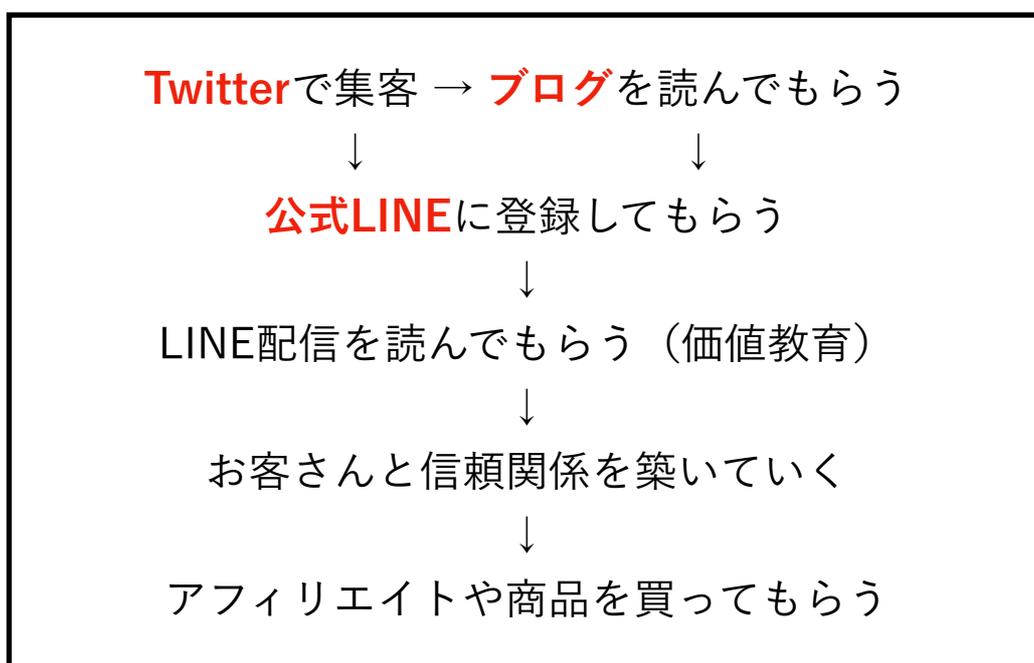
それでは本題に入ります。

僕のビジネス収益化の流れ

僕の収益化の流れを
簡単にフローにします。

これが僕のビジネスの流れです。

【収益化までの流れ】



この表でもわかる通り、
僕がビジネスに使用しているツールは

①Twitter ②ブログ ③公式LINE

この3つが主軸になっています。

そしてお分かりの通り、
全ての起点が**Twitter**にあるのです。

このビジネスの手法は

『**DRM:ダイレクトレスポンスマーケティング**』
と呼ばれています。

Twitterを起点に集客を行い、ブログも用いて
LINEでお客さんに必要な商品を買っていく。

いわゆる『メルマガ』が、
このDRMの代表的な例ですね。

僕はメールでなく、
これをLINEでやっています。

あなたもメルマガで商品割引の案内や、
ビジネス商材の案内を受け取った事が
一度はあるかと思います。

このDRMは、
実はビジネス初心者でも
商品が売れやすい形が作れる、

最も成約率が高い
マーケティング手法だと言われています。

”成約率が高い”とは、
単純に”稼ぎやすい”という事です。

実際、ビジネスセンスが0だった僕も
Twitterを使ったDRMを用いて、
2ヶ月で収益化に成功しました。

(※このDRMの詳しい解説は、
後ほど配布しますね。お楽しみに。)

最初はもちろん怖かったです…

ここから僕の
マインドの話に移ります。

僕は、ごく一般の会社員として
物流倉庫で8年間働いていて

事務所の管理職として
必死で働いたにも関わらず
給料は全然上がりませんでした。

「このままじゃヤバイ」と
思い様々なネットビジネスに挑戦してきました。

ですが、副業を探していた
当初の”**一般人マインド**”の僕は、

「ネットビジネスは怪しい」

と心のどこかで
思っていました。

だって、ど素人が
”人様からお金を取る”

こんなの普通の社会人だったら
考えられませんから。

しかも、

「こんな僕が…お客さんを集める!？」

本当にありえない世界でした。

もしかしたらこの記事を
読んでいるあなたも

「自分がお客さんからお金を貰うなんて」

と思っているかもしれませんね。
気持ちはよくわかります。

ですが、
よく聞いてください。

あなたはこれから先、
自分のビジネスでお金を稼いで
いかなければなりません。

それなのに、
自分がやっている事を

”怪しい、申し訳ない”

と思ったままでは
お客さんも不安になりますよね？

この思考は、まず真っ先に
変えていく必要があります。

今すぐマインドを変えていきましょう。

…え？

そんな言葉が、
余計に怪しいって？

大丈夫ですよ。

本当のビジネスは
決して怪しいものではないのです。

僕が”ビジネスは怪しい”を消し去った理由

僕がこの思考を消し去った
最大のきっかけは、

「ビジネスとはお客様の悩み解決だ」
という事を知ったからです。

例えば、

あなたはお腹が空いたら
コンビニでおにぎりを買いますよね？

また、疲れてゆっくりしたい時は
温泉に行ってリフレッシュしますよね？

考えてみて欲しいのが、

ここであなたが、
そのコンビニや温泉を

”怪しいビジネスだ”
と思うかどうかです。

…思いませんよね？

なぜなのでしょう？

それは、
コンビニや温泉が、

”食欲を満たしたい。
疲れた身体を癒したい”

そんなあなたの
欲求と悩みを、

しっかり**解決して**
くれているからです。

ここであなたに
知って欲しいのは、

世の中は全てビジネスで
成り立っているという事。

コンビニも温泉も
カフェも化粧品販売も。

全てビジネスです。

リアルでやるか、ネット上でやるか
そこの違いだけです。

「ビジネスとはお客様の悩み解決である」

僕が自分のビジネスを自信を持って
怪しくないと言えるのは、

”自分の力で稼いで今の生活から抜け出したい”
という悩みを抱えたお客さんに対して

その悩みの**解決策をちゃんと**
提示しているからです。

実績ないけど大丈夫なの…？

「わかったけど、実績もない自分に、
悩み解決なんてできない…」

ですよ。

僕も最初は実績0だったので、
そう思っていました。

でも、大丈夫です。

実績がない、とっていても、
実はあなたはお客さんよりも

一歩先に立っている事がほとんどです。

例えばあなたは、
職場でわからない事があったときに、

1つ上の先輩に聞いたりしますよね？

でも、最初からすごい実績のある社長に
いきなり質問したりはしないと思います。

これが結構大事で、
お客さんよりちょっと先にいる事
がとても大切な実績なのです。

僕だってもちろん最初は収益なんて
1円も出ていないし、実績も無かったけれど、

ちゃんとお客さんを
集められたのは

少しだけお客さんより
ビジネスについて知っていたからです。

たったそれだけで
いいんです。

だから、この記事を読んで今
ビジネスマインドを学んでいるあなたも、

ビジネスマインドを知らない
初心者さんからしたら

確かに一歩先にいるんです。
ちゃんと実績が積み重なっているんです。

”月収100万円”とか、”脱サラ”とか。

そんな大きな実績を
持っている必要はありません。

自信を持って、
今の最大限のあなたの知識を
提供していきましょうね。

それでもやっぱり、自分が”売り込み”をするのは…

”ビジネスは悩み解決。
実績がなくても大丈夫”
それはわかった。

「でもやっぱり自分が商品の
売り込みをするのはちょっと…」

その気持ちも、
よくわかります。

もちろん、お腹が空いていない人に
おにぎりをゴリ押ししても嫌がられるだけです。

同様に、ビジネスを知りたくない人に
ゴリゴリにビジネスの営業していたら

”怪しい”と言われても当然ですね。

「必要な人だけに必要な
情報を提供するために」

「お客様の悩みをしっかりと捉えて
間違った売り込みをしないために」

そのためにあなたに
必要な次のステップが

ズバリ

「ビジネステーマ・コンセプトの設定」です。

以前、公式LINEの配信でも
全4回に渡りコンセプト決めを行いました。

更に、この特別公式LINEでは、

あなたの

『稼げるビジネステーマの設定』
を完全サポートしていきます。

僕がいるから大丈夫です。
楽しみにしてくださいね。

あなたもお客さんの悩みを解決できます。

繰り返しますが、

「稼げるビジネステーマの設定」

これは超重要です。

公式LINEで配信していきますので
見逃さないように注意してくださいね。

しっかりこなしていけば、
あなたもちゃんと

”お客さんの悩み解決 = ビジネス”

で、しっかり稼いでいく事が
できるようになります。

そして…。

何度でも言いますが、

「インプットしたらアウトプット」

これが成長の第一歩です。

この無料プレゼントを受け取り、
最後まで読んでくれたあなたは、

少しでも自分の中の
”マインドの変化”が
あったのではないのでしょうか。

せっかく読んでくれたこの時間と
この知識を無駄にしないように

今日もしっかり**アウトプット**を
してください。

特別公式LINEに、直接メッセージを送っていただいて構いません。

読み終わったら、

すぐに！！

送っちゃいましょう。

スピード感が大事です！

感想、待ってますね！

それでは長文をお読みいただき
ありがとうございました。

SNSビジネスに希望を抱いた
ビジネス初心者のあなたが

明るい未来を手に入れられる事を
僕はいつも願っています。

present by コーダイ